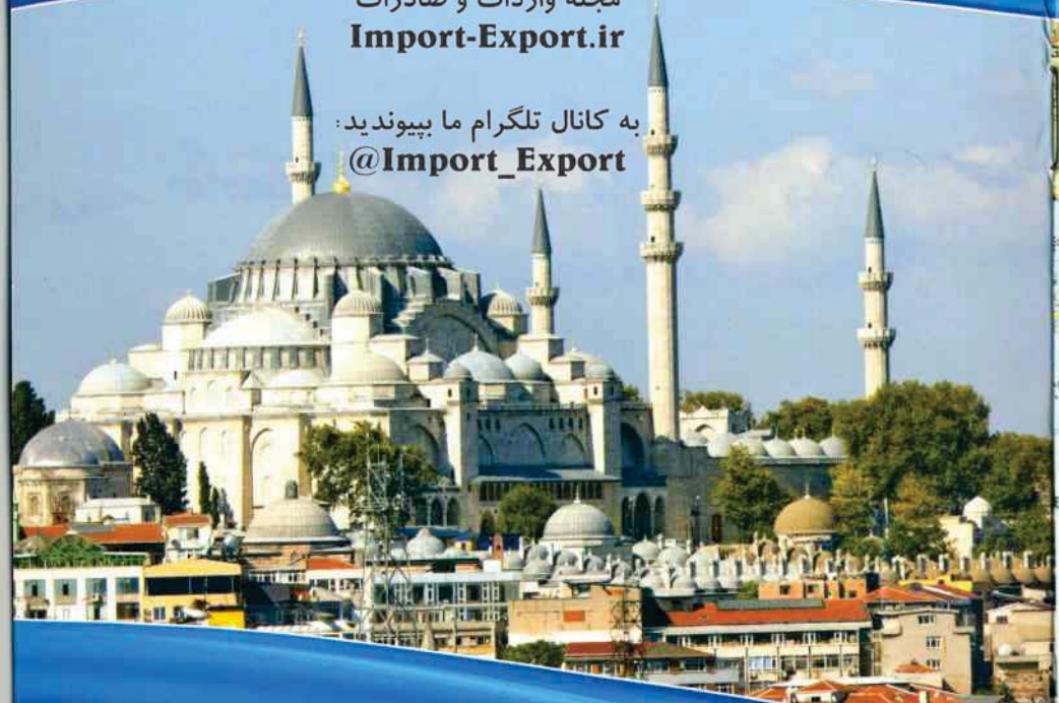




اتاق بازرگانی، صنایع، معدن و کشاورزی ایران

مجله واردات و صادرات
Import-Export.ir

به کanal تلگرام ما پیوندید:
@Import_Export



راهنمای تجارت با ترکیه

اتاق بازرگانی، صنایع، معدن و کشاورزی ایران
معاونت امور بینالملل - اداره کل آسیا و اقیانوسیه



مرکز امور فنی و مشترک



اتاق بازرگانی، صنایع، معدن و کشاورزی ایران

اتاق بازرگانی، صنایع، معدن و کشاورزی اتاق ایران این افتخار را دارد که در خدمت بیش از ۴۴ هزار شرکت ایرانی فعال در عرصه تجارت داخلی و بین المللی باشد. اتاق ایران همگام با سیاست های کلان کشور خدمت رسانی به اعضاء و جامعه تجاری را سرفصل کلیه فعالیت های خود قرار داده است. در همین راستا مجموعه امور بین الملل به تفکیک مناطق جغرافیایی به سه حوزه اصلی؛ آسیا و اقیانوسیه، اروپا و آمریکا، عربی و آفریقایی تقسیم شده است.

در هر یک از ادارات کارشناسان ذیربیط آماده پاسخگویی به سوالات و معرفی خدمات بین المللی اتاق ایران می باشند.

برای کسب آخرین اطلاعات در هر مورد به وب سایت های هر قسمت مراجعه فرمایید.

ارتباط با مسئول میز ترکیه در امور بین الملل اتاق ایران:

تلفن: ۸۸۳۴۶۵۰۷ نمبر: ۸۵۷۳۲۲۷۷

آدرس پست الکترونیک:

s.farkhondehnejad@iccim.ir



اقتصاد ترکیه

اقتصاد در حال رشد ترکیه از ترکیب صنایع و بنگاه های تجاری مدرن، در کنار کشاورزی سنتی تشکیل شده است. با وجود رشد سریع بخش خصوصی، دولت همچنان در بخش های بانکداری، صنایع، حمل و نقل و ارتباطات نقش اساسی را ایفا می کند. به طور کلی پنج بخش صنعت، کشاورزی، معدن، توریسم و خدمات فنی و مهندسی در اقتصاد ترکیه نقش مهمی را ایفا می کنند.

ترکیه در سه دهه گذشته، سریع ترین رشد اقتصادی را در میان کشورهای اروپایی داشته است (در بسیاری از سال ها تا ۸٪ رشد درآمد ناخالص ملی).)

از سال ۲۰۰۰ میلادی، دولت یک برنامه اقتصادی منسجم با هدف کاهش تورم و ارتقای استانداردهای زندگی برای همه اقوام جامعه را بنانهاد. این برنامه با حمایت صندوق بین المللی پول با سه محور اساسی زیر آغاز شد:

- تعديل مالی
- اصلاحات ساختاری
- سیاست های نرخ ارز هماهنگ و سازگار با سیاست های درآمدی

اطلاعات پایه

شرح	ترکیه
۲۰۱۲ جمعیت	۷۷/۸ میلیون
۹۹٪ مسلمان	دین
لیر ترکیه (TURKISH LIRA)	واحد پول
۱۶.۰۰	درآمد سرانه (۲۰۱۲)
۸,۰۴۶,۳۲۷,۹۵۰ دلار	صادرات ترکیه به ایران (۲۰۱۲)
۱۴۶,۳۴۶ ۷,۶۹۶,۱۴۶ دلار	واردات ترکیه از ایران (۲۰۱۲)
% ۸.۹۴	نرخ تورم (۲۰۱۲)
% ۷.۵	نرخ بیکاری (۲۰۱۲)
۱۰۵۳	تولید ناخالص داخلی (GDP) (۲۰۱۲)
۱۲,۸۶۶	میزان صادرات به جهان (۲۰۱۲)
پوشاک، مواد غذایی، منسوجات، تولیدات آهنی و تجهیزات حمل و نقل	مهمترین اقلام صادراتی به جهان (۲۰۱۲)
آلمان، عراق، بریتانیا، ایران و روسیه	بازارهای هدف صادراتی (۲۰۱۲)
۲۰,۷۵۵ میلیارد دلار	میزان واردات از جهان (۲۰۱۲)
مواد شیمیایی و سوخت، ماشین آلات صنعتی و تجهیزات حمل و نقل	مهمترین اقلام وارداتی از جهان (۲۰۱۲)
روسیه، آلمان، چین، امریکا، ایران	بازارهای هدف وارداتی (۲۰۱۲)

نظام گمرکی ترکیه



باتوجه به توافق های بعمل آمده بین کشور ترکیه و جامعه اروپا، حقوق گمرکی، گهه های تعرفه های گمرکی و شرح کالاهای مختلف مطابق با مقررات تعریف شده شورای جامعه اروپا بوده و نرخ های تعرفه نیز مطابق با تعرفه های گمرکی مشترکی CCT (واز ابتدای سال ۱۹۹۸ معتبر می باشد). برای کسب آخرین اطلاعات به وب سایت ذیل مراجعه نمایید:

www.gumrukticaret.gov.tr



ترکیه در اول زانویه ۱۹۹۶ به اتحادیه گمرکی اروپا پیوست. به دنبال این الحاق نظام جدید واردات در هشت فصل شامل لیست حدود ۱۸۰۰۰ قلم کالا می باشد و با ۸ تا ۱۲ رقم در نظام هماهنگ شناسایی می شوند. دولت

ترکیه در نتیجه قرارداد اتحادیه گمرکی:

- ۱ - حقوق گمرکی را برای اعضاء به صفر رساند.
- ۲ - نرخ حقوق گمرکی برای واردات از کشور ثالث را (خارج از اتحادیه اروپا) به طور متوسط ۱۰/۸ درصد به ۶/۳ درصد تقلیل داد.

۳ - گرچه ترکیه هنوز بعضی از اقلام و محصولات خساس را مستثنی کرده است و تعرفه های این اقلام عموماً بالاتر از تعرفه های گمرکی مشترک است، با این حال تعرفه های این اقلام را نیز هماهنگ با عوارض واردکنندگان کالا به ترکیه باید مالیات بر ارزش افزوده نیز پردازند.

۴ - در ترکیه عوارض واردات منحصراً به قیمت های CIF محاسبه می شود و واردکنندگان همچنین مشمول پرداخت مالیات بر ارزش افزوده براساس قیمت های CIF به اضافه نرخ عوارض و هرگونه کارمزد دیگری که قبل از ترخیص کالا از گمرک وضع شده است تا سقف ۲۳٪ می باشند.

۵ - بیشتر تولیدات صنعتی دارای نرخ کارمزد ۱۵٪ هستند. مالیات بر ارزش افزوده همچنین از واردات کالاهایی که در داخل تولید می شوند، اخذ می شود.

۶ - کالاهای سرمایه ای، بعضی از مواد خام، واردات موسسات و شرکت های دولتی و محصولاتی که برای سرمایه گذاری در زمینه هایی که دولت آنها را به عنوان مشوق سرمایه گذاری در نظر گرفته، از پرداخت کارمزدهای واردات معاف هستند در حال حاضر، یک واردکننده برای واردات تمامی کالاهای موردنظر تنها به یک شماره مالیاتی نیاز دارد.

لازم به ذکر است که ترکیه عضو سازمان جهانی تجارت بوده و سیستم گمرکی خود را تحت الزامات آن سازمان تیر تنظیم می کند.

سرمایه گذاری در ترکیه

ترکیه در زمینه های مختلفی نظیر احداث کارخانه، هتل، فروشگاه، بیمارستان و همچنین طرح ها و پروژه های توسعه ای اقدام به جذب سرمایه گذاری خارجی نموده است که بر اساس آمار موجود ترکیه تا پایان سال ۲۰۱۱ موفق به جذب ۹۶ میلیارد دلار سرمایه خارجی شده است که این میزان $21/8$ درصد از تولید ناخالص داخلی این کشور را تشکیل می دهد.

مشوق های سرمایه گذاری خارجی:

- ۱- زمین رایگان در منطقه صنعتی و آزاد غازی آنتپ و سامسون برای احداث کارخانه
 - ۲- در سایر مناطق نیز اتباع خارجی می توانند ضمن سرمایه گذاری از اقامت دائم نیز برخوردار شوند.
 - ۳- در ماه می ۲۰۱۲ نیز با هدف جذب سرمایه گذاری خارجی در بخش های مختلف و بخصوص بخش مسکن، قانونی به تصویب پارلمان ترکیه رسید که به موجب آن به اتباع خارجی غیر مقیم نیز این امکان را می دهد که در کشور ترکیه هر نوع ملکی را خریداری کنند. این افراد در صورت دو سال حضور مستمر و بدون خروج از ترکیه می توانند از اقامت دائم نیز برخوردار گردند.
- در جریان ترمیم کابینه جدید، موسسه ای برای تشویق سرمایه گذاری در ماه ژوئیه ۲۰۱۱ در وزارت اقتصاد دایر شد.

این موسسه ترکیه را به چهار منطقه تقسیم کرده و مشوق ها با توجه به سطح توسعه منطقه تخصیص می یابد. این برنامه شامل سه سطح اجرایی است که بر آن اساس اقدام تشویقی مد نظر قرار می گیرد:

- ۱- اجرای منطقه ای و بخشی
- ۲- اجرا برای سرمایه گذاری های بزرگ

ثبت شرکت در ترکیه

آغاز فعالیت یک شرکت در ترکیه طی مراحلی به شرح ذیل می باشد:

- الف: قرارداد اصلی شرکت که مطابق با ماده ۲۷۹ قانون تجارت ترکیه و به صورت کتبی تنظیم و به امضای تمامی افراد موسس شرکت رسیده به علاوه دفاتر شرکت که قبل از تهیه شده باید نزد محضر به تأیید برسند.
- ب: پس از تأیید قرارداد اصلی شرکت توسط محضر تا مدت ۱۵ روز باید به اداره ثبت شرکتها مراجعه و شرکت را ثبت و در روزنامه Ticaret Sicil. Türkiye درج نمایند.

الف: درخواستنامه و فرمهای مربوط به اظهار نامه تأسیس شرکت که بایستی بدون هیچگونه نقصی پر و به امضای مسئولین شرکت رسیده شوند.

ب: سه نسخه از قرارداد اصلی شرکت که به تأیید محضر رسیده که یکی از این نسخ باید اصل باشد.

پ: نمونه امضای نمایندگان شرکت که به تأیید محضر رسیده است.

- ت: تعهد نامه در خصوص صحت و درستی اطلاعاتی که به اداره ثبت شرکتها داده شده مطابق با اسناد نامه ثبت شرکتها

ث: واریز چهارده هزارم سرمایه شرکت به حساب افتتاح شده نزد بانک زراعت و ارائه اصل فیش به اداره ثبت شرکتها

ج: فتوکپی پاسپورت که به تأیید محضر رسیده است.

شرکت های خارجی که می خواهند در داخل ترکیه شعبه تأسیس نموده و فعالیت نمایند مطابق قانون مورخ ۱۹۱۴/۱۱/۳۰ ترکیه در خصوص ثبت شرکت های خارجی بایستی به مدیر کل تجارت داخلی وزارت صنایع ترکیه مراجعه نمایند.

برای کسب آخرین اطلاعات به وب سایت های ذیل مراجعه نمایید:

- اتاق بازرگانی ترکیه <http://www.tbcci.org/registrationTurkey.php>
- وزارت صنایع ترکیه <http://www.sanayi.gov.tr>

اخذ روادید ترکیه

اتباع ایرانی نیازی به دریافت ویزا برای ورود به کشور ترکیه ندارند.

سفارت کشور ترکیه در تهران:

تهران، خیابان فردوسی، شماره ۳۷۷، کدپستی: ۸۷۵۸-۱۱۳۶۵

ساعت کاری: یکشنبه تا چهارشنبه ۰۹:۰۰ الی ۱۷:۰۰

وب سایت سفارت:

[Http://tehran.emb.mfa.gov.tr/](http://tehran.emb.mfa.gov.tr/)

تلفن سفارت: ۰۰۹۸۲۱-۳۵۹۵۱۱۰۰
نمبر: ۰۰۹۸۲۱-۳۳۱۱۷۸۹۲

اطلاعات رایزنی بازارگانی ترکیه در ایران:

نشانی: در محل سفارت تهران، خیابان فردوسی، شماره ۳۷۷

تلفن: ۰۰۹۸۲۱-۳۳۹۱۳۵۹۲

دورنگار: ۰۰۹۸۲۱-۳۳۹۳۴۹۵۲

پست الکترونیک:

taharan@ekonomi.gov.tr

۳- به کار گیری روش و مشوق عمومی برای سرمایه گذاری
آخرین اطلاعات در مورد سیستم تشویق سرمایه گذاری، مقررات همچنین داده های آماری و جزئیات بیشتر
را می توان از وزارت اقتصاد ترکیه به آدرس www.ekonomy.gov.tr به دست آورد.

نظام مالیاتی ترکیه

- مالیات غیر مستقیم

- مالیات مستقیم

انواع تشویق های مالیاتی:

۱- در کشور ترکیه بر اساس منطقه و نوع محصول و میزان سرمایه گزاری، انواع تشویقی که سرمایه گذار
دریافت می کند، متفاوت است.

۲- میزان مالیات بر واردات در کشور ترکیه بر اساس جدول شماره تعریفه کالاها و با توجه به نوع کالاها
متفاوت می باشد.

۳- کالاهای در گردش آزاد را می توان از مناطق آزاد و بدون هر گونه پرداخت حقوق گمرکی به ترکیه یا
به کشورهای عضو اتحادیه اروپا فرستاد. علاوه بر این، بدون عوارض گمرکی کالا از مبدأ کشور سوم در ورود به
مناطق آزاد و خروج به کشورهای ثالث استفاده شود.

۴- از آنجایی که کالاهای فروخته شده از ترکیه به مناطق آزاد منوط به قوانین صادرات است کاربران منطقه
آزاد می توانند کالا و خدمات را از ترکیه بدون پرداخت مالیات بر ارزش افزوده خریداری کنند. کالاهایی که از
کشورهای خارجی در مناطق آزاد به فروش می رسند از پرداخت عوارض گمرکی، تعرفه ها و مالیات بر ارزش
افزوده معاف هستند، چون مالیات مربوط به آنها جهت تسهیلات مالی در مرحله واردات پرداخت شده است.
برای کسب آخرین اطلاعات به وب سایت ذیل مراجعه نمایید:

www.gib.gov.tr

سوالات متداول (FAQ)

- لطفاً فهرستی از وارد کنندگان یا صادر کنندگان محصول X را معرفی نمایید:
جهت دریافت فهرست وارد کنندگان یا صادر کنندگان محصولات مختلف، باید از طریق جستجو گرهای اینترنتی فهرست های مورد نظر را اخذ نمایید. سپس از طریق اتحادیه ها یا ارگان های ذیربطری کشور هدف یا ارگان های ذیربطری داخلی نسبت به اعتبار سنجی شرکت های مذکور اقدام فرمایید.
- چه محصولاتی را می توانم از ترکیه وارد بکنم؟
جهت وارد کردن کالاهای مختلف باید دو نکته اساسی را مرد نظر داشت. اول: نیاز بازار داخل و میزان استقبال از برنده ترکیه ای آن کالا در داخل کشور و دوم: شهرت و اعتبار شرکت های ترکیه ای در تولید آن کالا و قیمت تمام شده برای وارد کردن در بازار داخل.
- چه محصولاتی می توانم به ترکیه صادر کنم؟
 - ۱ - کالاهای مورد نیاز
 - ۲ - قابل رقابت بودن با محصولات مشابه رقیب
 - ۳ - برآورده زینه سریار احتمالی
 - ۴ - کسب اطلاعات لازم از طریق شرکت در نمایشگاه ها
- آیا اتفاق های بازرگانی می تواند به شکایت علیه شرکت های خارجی طرف تجارتی رسیدگی نمایند؟
اتفاق های بازرگانی نهادهای غیر دولتی هستند و جز با توافق طرفین و صلاحیت اجباری داوری در قرارداد فیمامین، امکان رسیدگی قضایی به اختلافات (داخلی و بین المللی) را ندارند. با این وجود اتفاق بازرگانی می تواند از طریق مکانیزم های دیپلماتیک مانند انکاس شکایت به سفارتخانه کشور متبوع طرف تجارتی یا سایر ارگان های ذیربطری به اعمال فشار دیپلماتیک علیه شرکت مختلف اقدام نماید و در غیر اینصورت اقامه دعوى در دادگاه محل اقامت خوانده یا شرکت مختلف است.

آداب تجارتی مردم ترکیه

فرهنگ عمومی ترکیه مشترکات فراوانی یا آداب و رسوم ایران دارد. همین وضعیت در زمینه رفتارهای تجارتی نیز صدق می کند. از این رو عادت های مردم ترکیه به هنگام مذاکرات تجاری چندان برای ما نا آشنا و غریب نیست. مذاکره که یکی از ارگان مهم در ایجاد روابط تجاری می باشد در کشور ترکیه با آرامش و بدون شتاب در رسیدن به نتیجه انجام می شود. برخی از دانستی ها درباره فرهنگ مذاکره در این کشور عبارت اند از:

ترک ها به روابط بلند مدت و پایینی دارند. ملاقات و جلسات تجاری ابتدایی بیشتر به منظور ایجاد شناخت و آشنایی اولیه بازرگانان است. استفاده از یک مترجم یا فرد آشنا به زبان ترکی و انگلیسی به همراه تیم در مذاکرات تجاری ضروری است. در زمان گفتگو صبر و حوصله داشته باشید و از بی خوصلگی و عجله خودداری کنید. بحث با بازرگانان ترکیه نیازمند گذر زمان است. با ترک ها محکم دست بدھید چرا که نشانه صمیمیت و رضایت است. ترک ها در جین صحبت مستقیماً به شما نگاه می کنند، شما هم باید به آنها نگاه کنید. این کار نشانه اهمیت و ادب است. هدیه دادن و گرفتن در میان ترک ها بسیار مرسوم و پستدیده است.





وب سایت های مفید

www.ekonomy.gov.tr	وزارت اقتصاد ترکیه
www.invest.gov.tr	سرمایه گذاری در ترکیه
www.counsellors.gov.tr	کنسولگری های ترکیه
www.igeme.org.tr	معرفی و سازمان توسعه صادرات ترکیه
www.dtm.gov.tr	وزارت مستشاری تجارت خارجی ترکیه
www.turkstat.gov.tr	مرکز آمار دولتی ترکیه
www.oib.gov.tr	سازمان خصوصی سازی ترکیه
www.tcmb.gov.tr	بانک مرکزی ترکیه
www.tobb.org.tr	اتحادیه ائاقها و بورس ترکیه
www.foreigntrade.gov.tr	سازمان تجارت خارجی ترکیه
www.igeme.org.tr	سازمان توسعه صادرات ترکیه
www.sanayi.gov.tr	وزارت بازرگانی و صنایع
www.gumruk.gov.tr	گمرک ترکیه
www.tusiad.org	انجمن صاحبان صنایع و تجار ترکیه
www.doingbusiness.org	اطلاع رسانی نحوه راه اندازی کسب و کار جدید